

7° INCONTRO ANNUALE
CON GLI INVESTITORI
ISTITUZIONALI

40 CAIFI
1986/2026

ISCHIA
19/20
GIUGNO 2026

PRIVATE CAPITAL PER LA DUAL TRANSITION



BIP Corporate Finance & Strategy

BIP Corporate Finance & Strategy accompagna investitori – fondi di private equity, private debt, infrastrutturali e real estate – e aziende lungo l'intero ciclo delle transazioni e dei percorsi di creazione di valore.

Dalla definizione della strategia di investimento alla due diligence integrata, fino all'integrazione post-deal e al miglioramento delle performance, affianchiamo i clienti end-to-end per accelerare la creazione di valore, massimizzare la realizzazione della tesi di investimento e abilitare una crescita sostenibile.

Grazie a un team multidisciplinare e a competenze distintive in ambito M&A, corporate finance, strategy e value creation, progettiamo ed eseguiamo percorsi di trasformazione, sviluppo ed espansione, contribuendo a rafforzare il posizionamento competitivo delle organizzazioni e a generare performance solide, sostenibili e durature in contesti sempre più complessi e dinamici.



MARCO MAZZUCCHELLI

Founder & CEO, BIP Corporate Finance & Strategy

Con oltre 30 anni di esperienza, Marco Mazzucchelli guida la practice globale di corporate finance e strategy di BIP. Nel corso della sua carriera ha assistito oltre 400 operazioni di M&A e transazioni di capital agenda, ricoprendo ruoli apicali in primarie istituzioni internazionali di consulenza. Affianca fondi e aziende nelle decisioni strategiche più rilevanti di crescita e trasformazione, contribuendo concretamente alla creazione di valore reale e sostenibile lungo tutto il ciclo dell'investimento.



STEFANO MONZA

Head of Coverage Private Equity, BIP Corporate Finance & Strategy

Con oltre 25 anni di esperienza, Stefano Monza è tra i principali esperti nella gestione delle relazioni con Financial Sponsors in Italia. In BIP CF&S presidia i rapporti con i principali fondi di private equity, dopo aver guidato la Financial Sponsors Coverage in Natixis e seguito operazioni di rilievo con investitori globali. Ha maturato un solido track record in M&A e investment banking in Banca IMI e Credit Suisse, oltre a esperienze in venture capital e structured finance.

7° INCONTRO ANNUALE
CON GLI INVESTITORI
ISTITUZIONALI

40 CAIFI
1986/2026

ISCHIA
19/20
GIUGNO 2026

PRIVATE CAPITAL PER LA DUAL TRANSITION

EOS  IM

EOS Investment Management Group

EOS Investment Management Group (EOS IM) è una società di gestione di investimenti alternativi multi-strategy, fondata a Londra nel 2014 da Ciro e Natalino Mongillo, specializzata nell'identificazione e sviluppo di opportunità nei principali megatrend industriali di lungo periodo.

Il Gruppo si distingue per un forte posizionamento nella transizione e sicurezza energetica, ambiti oggi centrali per la competitività e l'indipendenza strategica dei sistemi economici. In questo contesto, EOS IM investe lungo l'intera catena del valore energetico: dalla generazione rinnovabile all'elettificazione dei consumi, dalle infrastrutture di rete allo sviluppo di soluzioni di accumulo e flessibilità del sistema.

Accanto all'energia, EOS IM opera nel più ampio ambito della sostenibilità, con un focus su economia circolare, decarbonizzazione e agricoltura sostenibile.

Il Gruppo si rivolge prevalentemente a investitori istituzionali e ha costruito nel tempo un modello distintivo, capace di coniugare approccio tematico e disciplina industriale. EOS IM non si limita infatti alla selezione degli investimenti, ma sviluppa e gestisce attivamente piattaforme scalabili, coprendo l'intero ciclo del valore e contribuendo alla crescita industriale degli asset.

Elemento centrale dell'approccio è l'integrazione di competenze verticali e il coinvolgimento sistematico di esperti di settore nei processi di investimento, con l'obiettivo di intercettare trend strutturali e trasformarli in opportunità a elevato potenziale di rendimento e impatto.

Oggi il Gruppo è focalizzato su due strategie principali: private equity, attraverso fondi tematici dedicati alla transizione energetica, e infrastrutture energetiche, ambito in cui EOS IM è riconosciuto come uno degli operatori di riferimento nel contesto della sicurezza energetica nazionale.



CIRO MONGILLO

Ciro Mongillo è CEO e socio fondatore di EOS Investment Management, gruppo internazionale indipendente con sede a Londra, specializzato in investimenti alternativi nella transizione energetica e sostenibile attraverso le strategie di investimento: infrastrutture e private equity. Sotto la sua guida, negli ultimi 12 anni EOS IM ha lanciato 6 fondi di investimento in due strategie d'investimento principali – Mid-Market Private Equity e Clean Energy Infrastructure. Il suo *know-how* specialistico come investitore nel settore della transizione energetica lo rende oggi un punto di riferimento per investitori e stakeholder a livello globale.

Autore del libro "LA TRANSIZIONE GLOBALE"

7° INCONTRO ANNUALE
CON GLI INVESTITORI
ISTITUZIONALI

40 CAIFI
1986/2026

ISCHIA

19/20
GIUGNO 2026

PRIVATE CAPITAL PER LA DUAL TRANSITION

**TIKEHAU
CAPITAL**

TIKEHAU CAPITAL

Tikehau Capital è un alternative asset manager globale con 53 miliardi di euro di AUM (al 31/12/2025). Tikehau Capital ha sviluppato un'ampia gamma di competenze in quattro asset class: credito privato, real assets, private equity e strategie liquide.

Tikehau Capital è un gruppo guidato dai suoi founders, con un modello di business distintivo, una solida struttura patrimoniale, un deal flow proprietario globale e una comprovata esperienza nel supportare aziende e manager di alta qualità. Tikehau Capital offre soluzioni di finanziamento alternative, su misura e innovative, alle società in cui investe e mira a creare valore di lungo termine per i propri investitori.

Facendo leva su una solida base patrimoniale (3,1 miliardi di euro di patrimonio netto al 31/12/2025), il Gruppo investe il proprio capitale insieme a quello dei suoi clienti-investitori in ciascuna delle sue strategie. Tikehau Capital è guidata da un forte spirito imprenditoriale e da un DNA distintivo, condiviso dai suoi 717 dipendenti (al 31/12/2025) localizzati in 17 uffici in Europa, Medio Oriente, Asia e Nord America.



MARTINO MAURONER

Martino Mauroner è Deputy Head of Private Debt Europa e Head of Private Debt Italia di Tikehau Capital, dove ha strutturato oltre 15 operazioni dal suo ingresso nel 2019. In precedenza, Martino ha maturato 15 anni di esperienza in leveraged finance e in corporate finance presso principali istituti bancari italiani, incluso Crédit Agricole, dove ha guidato ed eseguito numerose operazioni di debito. Martino ha iniziato la sua carriera nel 2005, dopo aver conseguito una laurea magistrale in Corporate Finance presso l'Università Bocconi.

7° INCONTRO ANNUALE
CON GLI INVESTITORI
ISTITUZIONALI

40 CAIFI
1986/2026

ISCHIA
19/20
GIUGNO 2026

PRIVATE CAPITAL PER LA DUAL TRANSITION

MCP.
Mindful Capital Partners

MINDFUL CAPITAL PARTNERS

Mindful Capital Partners S.A. ("MCP") è un gestore indipendente di fondi di private equity e venture capital. Il team opera con continuità dal 2007, anno di lancio del primo fondo di PE consolidando nel tempo una piattaforma di investimento strutturata e solida, con un track record costruito su circa vent'anni di esperienza operativa: circa €800 milioni complessivamente raccolti, quattro fondi di PE lanciati, 27 investimenti realizzati e 18 exit* completate. MCP è specializzato in investimenti in piccole e medie aziende italiane caratterizzate da una forte vocazione all'export. Le leve di creazione di valore sono tre: internazionalizzazione, strategie di buy-and-build e sostenibilità — e costituiscono il tratto distintivo di MCP fin dalla sua fondazione. L'internazionalizzazione significa non solo aprire nuovi mercati di sbocco per le PMI, ma trasferire competenze commerciali e canali distributivi che amplificano scala e resilienza dei ricavi. Le strategie di buy-and-build trasformano piccole realtà in piattaforme industriali: attraverso acquisizioni complementari, integrazione operativa e sinergie di costi/ricavi aumentiamo i multipli di mercato e riduciamo il rischio idiosincratico. La sostenibilità contribuisce alla riduzione dei rischi, aumenta la resilienza e consente di ottenere multipli più elevati in fase di exit. Questa triade agisce in modo sinergico: internazionalizzazione amplia il mercato indirizzabile, il buy-and-build crea scala e potere di mercato, la sostenibilità consolida il valore e la vendibilità dell'impresa. È questo approccio integrato e ripetibile che ci distingue e ci ha permesso, nel tempo, di trasformare investimenti mid-small-cap in storie di successo misurabili. Il team di investimento opera dalla Branch Italiana di Milano.

**Di cui due parziali.*



LORENZO STANCA

Lorenzo Stanca è uno dei fondatori di MCP, Managing Partner e membro dell'Advisory Committee. Lorenzo è parte del team di investimento e si occupa di origination, strutturazione, negoziazione, esecuzione e monitoraggio degli investimenti, oltre a presiedere le attività di fund raising e relazioni con gli investitori.

Lorenzo ha oltre trent'anni di esperienza in istituzioni finanziarie di primo piano. Prima di fondare MCP, è stato responsabile delle Strategie Operative del gruppo Sanpaolo IMI e ha diretto l'Area Mercati di UniCredit Banca Mobiliare. Precedentemente, è stato a capo dell'Ufficio Studi del Gruppo UniCredit. Lorenzo è autore di numerosi paper su riviste accademiche ed è co-autore di libri di economia e finanza, oltre ad avere ricoperto la carica di presidente dell'Associazione Italiana Economisti d'Impresa. Lorenzo è laureato in Economia presso l'Università Bocconi.

7° INCONTRO ANNUALE
CON GLI INVESTITORI
ISTITUZIONALI

40 CAIFI
1986/2026

ISCHIA
19/20
GIUGNO 2026

PRIVATE CAPITAL PER LA DUAL TRANSITION

Muzinich & Co

MUZINICH & CO.

Muzinich & Co. è una società di investimento indipendente, specializzata nel mercato del corporate credit, sia pubblico che privato. Fondata nel 1988 da George Muzinich a New York, oggi la società gestisce circa 42 miliardi di dollari e si distingue per il suo approccio che privilegia investimenti a lungo termine e una gestione attenta al rischio, con l'obiettivo di generare rendimenti stabili a fronte di un rischio controllato. Con 18 uffici dislocati in tutto il mondo, Muzinich & Co. è in grado di monitorare da vicino le dinamiche aziendali e il valore dei mercati locali, ottimizzando le opportunità di investimento attraverso una conoscenza approfondita delle singole aree geografiche.

La filosofia di investimento si basa su un'analisi rigorosa e una continua ricerca di soluzioni che bilanciano rischio e rendimento. Il nostro focus esclusivo sul credito, sia privato che pubblico, e la nostra indipendenza operativa ci consentono di adottare una visione a lungo termine, incentrata sulla creazione di valore stabile per i nostri clienti. Essendo una società privata, possiamo evitare le pressioni delle scadenze a breve termine tipiche di molte realtà finanziarie e concentrarci sul costruire partnership durevoli con i nostri investitori.

Muzinich & Co. si avvale di un team di professionisti altamente qualificati, con competenze diversificate e una solida esperienza nel settore del credito. La nostra esperienza globale e il nostro approccio integrato ci permettono di offrire soluzioni mirate per ottimizzare le performance del portafoglio in tutte le condizioni di mercato.



FILOMENA COCCO

Filomena Cocco è Managing Director - Global Business Development in Muzinich & Co. e Presidente di Muzinich & Co. SGR S.p.A. Ha avuto un ruolo chiave nel lancio e nello sviluppo della piattaforma globale di private assets dell'azienda. Prima di entrare in Muzinich, è stata Senior Vice President presso Neuberger Berman, specializzandosi nelle strategie di distribuzione e sviluppo internazionale di piattaforme gestionali. Dal 2007 al 2009 ha lavorato nell'Hedge Fund Development Team di Merrill Lynch e precedentemente come General Practice Associate presso Sullivan & Cromwell. Ha iniziato la sua carriera come analista presso Lehman Brothers. Parla quattro lingue e si è laureata cum laude in Giurisprudenza all'Università di Bologna e ha conseguito un LLM alla Columbia University. È Avvocato in Italia e US Attorney nello Stato di New York.

7° INCONTRO ANNUALE
CON GLI INVESTITORI
ISTITUZIONALI

40 CAIFI
1986/2026

ISCHIA
19/20
GIUGNO 2026

PRIVATE CAPITAL PER LA DUAL TRANSITION



QUADRIVIO GROUP

QUADRIVIO GROUP

Quadrivio Group è una realtà attiva da oltre 25 anni nel mondo del Private Equity. Nata su iniziativa di Alessandro Binello e Walter Ricciotti, ancora oggi alla guida del Gruppo, promuove e gestisce 5 fondi di Private Equity specializzati, con focus sui principali macro-trend: Made in Italy Fund, Made in Italy Fund II, Industry 4.0 Fund, Silver Economy Fund e Artificial Intelligence PE Fund.

Quadrivio Group monitora i più importanti trend a livello internazionale e investe in aziende leader nella propria nicchia di mercato e fortemente vocate all'internazionalizzazione, con l'obiettivo di trasformarle in Piccole Multinazionali. L'ingresso di Quadrivio Group permette di accelerare lo sviluppo delle società acquisite, rendendole così più managerializzate, strutturate e competitive su scala globale.

Il team conta oggi oltre 70 professionisti, suddivisi in team di investimento altamente specializzati nei settori in cui operano, affiancati da un network internazionale che supporta il management in tutte le attività, dall'originazione all'exit. Il track record – con oltre 100 investimenti realizzati – e l'alto livello di specializzazione hanno consentito nel tempo di raggiungere risultati ambiziosi e di ottenere performance da top quartile.

A oggi sono stati raccolti e investiti oltre 2 miliardi di euro, provenienti da Investitori Istituzionali, Family Office e HNWI, sia italiani che esteri. Quadrivio Group offre ai propri investitori molteplici soluzioni di investimento, in linea con i più diversi profili di rischio. Le iniziative promosse mirano a garantire rendimenti elevati e costanti, perseguibili anche attraverso soluzioni tailor made e managed account.

Il Management di Quadrivio Group detiene il 100% del Gruppo e investe direttamente nei Fondi, determinando così un totale allineamento tra gli interessi interni e quelli degli investitori.

La società ha una presenza internazionale, grazie a uffici nei principali hub finanziari: Londra, Milano, Parigi, Lussemburgo, New York, Los Angeles e Hong Kong.



WALTER RICCIOTTI

Walter Ricciotti è un imprenditore italiano, con oltre 25 anni di esperienza nel mondo del Private Equity. Dopo la laurea in Economia, conseguita presso l'Università di Torino, ha lavorato come Manager in Procter & Gamble e in Boston Consulting Group.

È co-fondatore e CEO di Quadrivio Group, uno tra i maggiori operatori nel settore del Private Equity, con sede nei principali hub finanziari (Londra, Milano, Parigi, Lussemburgo, New York, Los Angeles e Hong Kong).

Attualmente Quadrivio Group gestisce e promuove cinque fondi di investimento specializzati, con focus sui principali macro-trend: Made in Italy Fund, Made in Italy Fund II, Industry 4.0 Fund, Silver Economy Fund e Artificial Intelligence PE Fund.

7° INCONTRO ANNUALE
CON GLI INVESTITORI
ISTITUZIONALI

40 CAIFI
1986/2026

ISCHIA

19/20
GIUGNO 2026

PRIVATE CAPITAL PER LA DUAL TRANSITION

 FÜRSTENBERG
SGR

FÜRSTENBERG SGR

Fürstenberg SGR è la Società di Gestione del Risparmio del Gruppo Banca Ifis specializzata negli investimenti alternativi. Fürstenberg SGR è un partner strategico di riferimento per investitori professionali e per il mondo imprenditoriale nell'istituzione e gestione di fondi di investimento alternativi, con un focus mirato sul mercato delle PMI italiane. Attraverso un approccio distintivo e specializzato, offre soluzioni finanziarie innovative e personalizzate al fine di sostenere imprese con potenziale nei loro percorsi di trasformazione, rilancio e sviluppo sostenibile, creando valore duraturo per imprese e investitori, e contribuendo al rafforzamento del tessuto produttivo nazionale. Attualmente gestisce 5 fondi alternativi con ~ €750m di AUM al 31 marzo 2026. Possiede un track record distintivo sull'asset class del private credit, in particolare nell'ambito delle special situations e della finanza strutturata.



PAOLA TONDELLI

Doppia laurea in Giurisprudenza e in Economia Aziendale, un MBA all'università Bocconi e con una lunga esperienza nel corporate finance, con un focus particolare su restructuring e turnaround in diversi settori. Fino a dicembre 2019, Partner di Vitale, primaria società di advisory indipendente. In precedenza, Director e membro del Consiglio di Amministrazione di Lazard Italia. Membro del consiglio direttivo di AIFI. In Fürstenberg SGR ricopre la carica di Amministratore Delegato.

7° INCONTRO ANNUALE
CON GLI INVESTITORI
ISTITUZIONALI

40 CAIFI
1986/2026

ISCHIA

19/20
GIUGNO 2026

PRIVATE CAPITAL PER LA DUAL TRANSITION



HAT SGR

Fondata nel 2007, HAT SGR è una società di gestione del risparmio indipendente presieduta da Nino Attanasio e guidata dal CEO Ignazio Castiglioni. HAT è il principale investitore italiano nel crescente e dinamico mercato della tecnologia, con una focalizzazione distintiva su innovazione e trasformazione tecnologica.

HAT opera con la convinzione che il potere trasformativo della tecnologia sia la chiave per un pianeta più sano, un'economia più intelligente e una comunità più inclusiva.

La missione di HAT è sviluppare e promuovere le migliori soluzioni di investimento attraverso strategie di Private Equity, offrendo ai propri investitori performance di primo quartile con una forte attenzione alla mitigazione del rischio e creando un impatto duraturo nelle aziende in portafoglio e nelle comunità in cui opera.

Tra le società in cui HAT ha investito figurano Assist Digital (Artificial Intelligence & CRM), Burke & Burke (Medtech), GPI (GPI.MI - Health & Social Care Technology), Huma Therapeutics (Digital Health), Lutech (Digital, Technology & System Integrator), SIA (Financial Institutions' Technology Infrastructures & Services), Safety21 (Smart Mobility), WIIT (WIIT.MI - Cloud Computing) e Webgenesys (Digital Transformation & Software Development).



IGNAZIO CASTIGLIONI

Ignazio Castiglioni è Co-Fondatore e CEO di HAT, dove definisce la direzione strategica della società e guida le attività di investimento. Vanta oltre 20 anni di esperienza nel private equity, nella finanza e nella consulenza strategica, ed è riconosciuto con continuità dal 2020 come uno dei principali professionisti italiani del private equity.

Prima di fondare HAT, ha ricoperto ruoli senior presso la divisione di private equity del Gruppo Gemina, PwC e Pirelli Asset Management. Nel corso della sua carriera ha inoltre fatto parte dei consigli di amministrazione di numerose PMI italiane e società quotate, supportandone i percorsi di crescita.

7° INCONTRO ANNUALE
CON GLI INVESTITORI
ISTITUZIONALI

40 CAIFI
1986/2026

ISCHIA
19/20
GIUGNO 2026

PRIVATE CAPITAL PER LA DUAL TRANSITION

RENAISSANCE PARTNERS

RENAISSANCE PARTNERS

Renaissance Partners è una società di private equity specializzata in investimenti in aziende italiane del mid-market, con una consolidata esperienza nel supportare imprenditori e management team.

Renaissance investe in settori resilienti e ad elevata crescita attraverso quattro principali temi di investimento: IT & Professional Services, Healthcare & Wellbeing, Environmental Sustainability e Specialized Industrials.

Renaissance Partners gestisce oltre €3,5 miliardi di commitments ed è attualmente investita in 13 società, che generano complessivamente oltre €6 miliardi di ricavi e impiegano circa 24.000 dipendenti a livello globale. Nel corso della propria attività, la società ha completato oltre 55 investimenti platform e più di 100 acquisizioni add-on.



FABIO CANÉ

Fabio Cané è Senior Partner e Co-Fondatore di Renaissance Partners. Ha partecipato a numerose operazioni tra cui Lima Corporate, Ilpea, Fila, Pavan, Esaote, Engineering, Comelz, Rino Mastrotto, Sicit, Inetum, Neopharmed, U-Power, Bending Spoons e Genetic.

Prima di co-fondare Renaissance Partners nel 2015, dal 2005 al 2014 ha ricoperto diversi ruoli in Intesa Sanpaolo, tra cui Head of Private Equity, Head of Investment Banking (con responsabilità su M&A, ECM, DCM e finanza strutturata con asset in gestione per oltre 10 miliardi di euro) e Head of Restructuring & Special Situations.

Dal 2000 al 2004, il Dott. Cané è stato co-fondatore e Presidente del Consiglio di Amministrazione di Yoox (ora YNAP). In precedenza è stato Partner di Bain & Co. a Milano.

Il Dott. Cané è membro del Consiglio di Amministrazione e presidente del Comitato Buyout di AIFI, l'Associazione Italiana del Private Equity, Venture Capital e Private Debt.

Il Dott. Cané si è laureato con lode in Economia Aziendale presso l'Università LUISS, ha conseguito un MBA presso la Stern School of Business della New York University ed è dottore commercialista.